



LINDA ALVAREZ ARREOLA



PERFIL

Capaz de establecer conversaciones que fomentan del desarrollo de las relaciones comerciales, económicas y culturales. Excelente vinculadora y dispuesta a promover las relaciones amistosas, Velar para la consolidación de acuerdos y seguimiento de los mismos. Eficaz manejando proyectos y labores simultaneas. Me gusta mucho el contacto con las personas y poder apoyarles; soy una persona responsable, honesta y leal, dispuesta a cumplir objetivos profesionales y personales. Cuento con disponibilidad para trabajar en equipo y un espíritu de colaboración, cortesía y cooperación para resolver las necesidades de la institución a la que represento e incluso para lograr objetivos común. Algunas de las capacidades que me destacan son las de interacción, empatía y socialización ya que tengo mucha facilidad para las Relaciones Públicas.

EDUCACIÓN

Tecnológico de Monterrey
PNUD
Desarrollo de Proveedores
UNICO
Diplomado en relaciones publicas
Universidad Autónoma de Guadalajara
Diplomado en Alta Dirección
Universidad De Guadalajara
Lic. En Administración

HABILIDADES

Generales
Negociador
Excelente Comunicador
Administración de Personal
Coordinador de Proyectos
Vocación de Servicio

TI
Office

OTROS
Ingles 70%

EXPERIENCIA PROFESIONAL

JEFE DEL DEPARTAMENTO DE COMPRAS Y ADQUISICIONES DEL SISTEMA DIF GUADALAJARA Octubre 2010 a Septiembre 2010

Puesto Desempeñado: Jefe de Compras y Elaboración de Licitaciones y Relaciones con cámaras empresariales para localizar el suministro para DIF Guadalajara

- Prospección, búsqueda y negociación de/ con proveedores
- Analizar periódicamente los precios de los insumos y/o materiales
- Controlar toda la gestión documental que acompaña a cada compra
- Respetar la política de compras de productos o servicios de acuerdo a cantidad, calidad y precio.
- Elaboración de Bases para licitaciones
- Estudio de Mercado
- Elaboración y análisis de cuadros comparativos de las cotizaciones presentadas por los proveedores
- Vinculación con cámaras empresariales para nuevo proveedores
- Elaboración y Publicación de Licitaciones
- Elaboración de Actas de fallo y presentación de propuestas
- Seguimiento a los Contratos de alimentos, medicamentos, calzado, ropa, consumibles Aseo, etc.

GRUPO IDEAL AYALA SA CV JULIO 2014- OCTUBRE 2015

Puesto Desempeñado: Encargada de Compras y Desarrollo de Nuevos Proveedores.

- Negociar de manera directa con proveedores tanto de productos como servicios para evaluar y seleccionar las mejores propuestas.
- Elaboración y Colocación de órdenes de compra
- Seguimiento de Órdenes de compra para garantizar la entrega de mercancía en tiempo y forma
- Recibir las solicitudes de material; buscar fuentes de suministros que mejor se adapten a las necesidades de la empresa, evaluar las ofertas eligiendo los proveedores más adecuados.
- Asistencia al Director general para programación de pagos de proveedores
- Elaboración de cuadros comparativos que permitan garantizar los mejores precios
- Búsqueda de nuevos proveedores.

Secretaría de Desarrollo Económico del Estado de Jalisco Feb 2003-Mayo 2013

Puesto Desempeñado: Coordinador de Desarrollo Comercial

- Administración y Desarrollo de Proveedores a través del impulso de Proyectos Productivos.
- Administración de documentación de empresarios para comprobación de recursos.
- Desarrollar a los microempresarios a cumplir con las NOMS acercando recursos financieros para las MIPYMES y facilitar su acceso a nuevos canales de comercialización.
- Organizar agendas con las principales tiendas de autoservicio con el propósito de realizar enlaces comerciales para las pymes jaliscienses.
- Vinculación Institucional con Universidades (ITESO, TEC MTY, UAG, UNIVA) llevando esquemas de consultoría a los emprendedores así como el aprovechamiento de los excedentes en la agroindustria para el desarrollo de nuevos productos con empaque, embalaje, etiquetado código de barras)
- Promoción y Difusión de los productos Hechos en Jalisco. –Mesas de Negocios (Coordinación de Desayunos, Comidas, Cenas con Cámaras Empresariales y Clientes potenciales), y la realización de eventos con compradores institucionales y gubernamentales.

Accsa Guadalajara

Jul 2001-Dic 2002

Puesto Desempeñado: Comprador Tiendas de Conveniencia

- Compras.
- Atención y Negociación con Proveedores.
- Elaboración de boletines de Oferta.
- Mercadotecnia y negociación de espacios con proveedores.
- Patrocinios organización de Festivales en cada una de las tiendas.
- Supervisión de demandas seguimiento y abasto de la sucursales.

Diconsa Jalisco

Abr 1998-Jul 2001

Puesto Desempeñado: Comprador

- Atención y negociación con Proveedores
- Compra de mercancía para Almacenes rurales en las regiones de Aguascalientes, Nayarit Colima; Zacatecas y Jalisco.
- Seguimiento y control de eficiencia de surtimiento de requisiciones de compra
- Atención de Proveedores.
- Elaboración de comparativos de precios para Programas Especiales del sistema PROGRESA
- Estimulos para la educación.